

# NERO

сервис по доставке одежды оптом

## ТУРЕЦКИЙ ОПТ:

Как выбирать, заказывать товары  
для бизнеса в России?

Инструкция от NEROopt



[@neroopt](https://www.instagram.com/neroopt)



[nero-opt.ru](https://nero-opt.ru)

В ЗАВИСИМОСТИ ОТ ВАШИХ ПОТРЕБНОСТЕЙ И ПРЕДПОЧТЕНИЙ ВЫ МОЖЕТЕ ОРГАНИЗОВАТЬ ОПТОВУЮ ЗАКУПКУ ОДЕЖДЫ В ТУРЦИИ ТРЕМЯ ВАРИАНТАМИ:

## САМОСТОЯТЕЛЬНАЯ РАБОТА НАПРЯМУЮ С ПРОИЗВОДИТЕЛЕМ

- 1.** Будьте готовы чуть ли не к еженедельным поездкам в Турцию, чтобы выстроить все процессы эффективно. При этом вам понадобится надежный руководитель в России, который будет контролировать дела в ваше отсутствие.
- 2.** Чтобы получить у производителя действительно выгодную цену на товар, рекомендуем выучить турецкий язык.
- 3.** Закупайтесь в как можно больших объемах для повышения рентабельности.
- 4.** Не забывайте учитывать расходы на аренду жилья, перелеты и прочие поездки в ходе такой командировки.

*Обязательно узнайте о таможенных и импортных правилах, всех процедурах, необходимых лицензиях и документах для ввоза товара в страну. Здесь есть много нюансов, которые, будучи неучтенными, принесут вашему бизнесу финансовые потери и риски.*

## ЧАСТНЫЕ ПОСРЕДНИКИ

*Предоставить оптовую закупку от вашего лица вы можете и частному посреднику. Он должен стать вашей правой рукой и снять с вас задачу регулярных поездок в Турцию.*

- 1.** В теории звучит отлично, но на практике такое посредничество часто сводится к обману. Когда специалист не закупает у фабрик напрямую, а привлекает к этому 3-4 промежуточных звена, удорожая и удлиняя весь процесс. Вы же, находясь удаленно, можете даже этого не замечать.
- 2.** Куда больше проблем возникает, если посредник окажется мошенником. Мы с печальной регулярностью слышим от покупателей и баеров о случаях, когда посредник просто исчезает с радаров после сбора денег.

*На поиск благонадежного человека, который будет экспертом в этом деле, могут уйти годы!*

# РАБОТА С ПОСТАВЩИКОМ ИЗ ТУРЦИИ

Вы сможете делегировать целый список задач компании, которая компетентна в этой работе и будет самостоятельно взаимодействовать с фабриками напрямую.

1. Начните с небольших заказов, чтобы оценить работу поставщика на практике. Это поможет избежать рисков и удостовериться в надежности фирмы.
2. В выборе поставщика ориентируйтесь на систему контроля качества. Наличие системы двойного контроля не будет лишней, так брак в текстильном производстве бывает всегда.

Кроме этого, советуем обращать внимание на оборот компании. Чем больше масштабы, тем больше возможностей у данного поставщика есть для того, чтобы получить действительно выгодные условия от фабрик.

Ежегодно проходят и выставки турецких производителей. Но участвуют в них в основном старожилы. Это раскрученные и популярные фабрики с высоким ценником. Чтобы пошить у них нужное поло, можно ждать полгода.

**ОПТИМАЛЬНЫЙ ВАРИАНТ:** закупать у фабрик, которым интересно развитие. Они стараются давать хорошее качество по низкой цене. Но надо знать, как и где их можно найти.

За детской одеждой стоит приехать в Бурсу.  
Газиантеп — подходит для закупа вязаных изделий.

Чтобы успешно выстроить оптовые закупки в Турции, следует учитывать следующие нюансы:

1. **Опт всегда имеет требования по минимальному объему закупок:** определенное количество единиц товара, продажа упаковками, продажа всего размерного ряда, сумма заказа.  
**При покупке через сервис NEROopt минимальный заказ на сумму 30 000 рублей. При обороте от 500 000 рублей в месяц бизнес становится полноценным и интересным, поэтому стремиться следует хотя бы к таким оборотам.**
2. Поскольку ваш товар проходит сложный логистический путь, всегда **заказывайте товар с запасом**, чтобы иметь нужное количество единиц для реализации до следующей поставки.
3. Всегда обращайте внимание на сроки изготовления, сборки и доставки! И **лучше брать в расчет максимальные сроки**, а не надеяться на быструю скорость.

Соблюдение этих правил поможет вам успешно закупать товары оптом с турецких фабрик для своего бизнеса.